PFR Ventures

inovo vc

Transakcje na polskim rynku VC w Q1 2023

Fundusze Europejskie
Inteligentny Rozwój

Unia Europejska
Europejski Fundusz Rozwoju Regionalnego

Autorzy

Zespół analityczny

Radosław Kuchar
Investment Associate w PFR Ventures

Piotr Marszałek
Analityk w PFR Ventures

Aleksandra Pietrzykowska
Analityczka w PFR Ventures

Dmytro Golournyi
Analityk w PFR Ventures

Łukasz Kajdas
Menedżer Inwestycyjny w PFR Ventures

Karol Lasota
Principal w Inovo Venture Partners

Igor Rześny
Visiting Analyst w Inovo Venture Partners

Łukasz Nikitiuk
Główny specjalista w Dziale Funduszy Kapitałowych w NCBR

Katarzyna Syta
Główny specjalista w Dziale Funduszy Kapitałowych w NCBR

Artem Orlov
Specjalista ds. produktów kapitałowych w BGK

Opracowanie raportu

PFR Ventures

PFR Ventures to spółka zarządzająca funduszami funduszy, które wspólnie z inwestorami prywatnymi, aniołami biznesu i korporacjami inwestuje w fundusze Venture Capital oraz Private Equity. Celem PFR Ventures jest zasilenie tym kapitałem polskich, innowacyjnych przedsiębiorstw na różnych etapach rozwoju. PFR Ventures posiada obecnie w swoim portfelu ponad 60 funduszy, które dokonały ponad 650 inwestycji.

inovo VC

Inovo VC to fundusz venture capital inwestujący w najbardziej ambitnych przedsiębiorców z Polski i Europy Środkowo-Wschodniej. Inwestujemy w startupy na wczesnym etapie działalności do €4M i pomagamy im budować globalne marki. W ciągu ostatnich 10 lat zainwestowaliśmy w ponad 80 przedsiębiorców z 35 startupów, w tym m.in. w: Booksy, Infermedica, Spacelift, Tidio, czy Zowie oraz koinwestowaliśmy z najlepszymi globalnymi funduszami VC jak m.in. Insight Partners, a16z, Gradient Ventures czy Tiger Global. W ramach trzech funduszy Inovo VC będzie zarządzać kapitałem o wartości ponad 160 mln euro.

Wsparcie w zbieraniu danych lokalnych

NCBR Narodowe Centrum Badań i Rozwoju

BGK Bank Gospodarstwa Krajowego

dealroom.co

Przegląd

PFR Ventures inovo vc

Kluczowe dane z Q1 2023

127

sfinansowanych spółek

446

mln PLN zainwestowanego kapitału

68

zaangażowanych funduszy

-27%

spadek wartości finansowania Q1’23 / Q1’22
USA: -54%
Europa: -66%

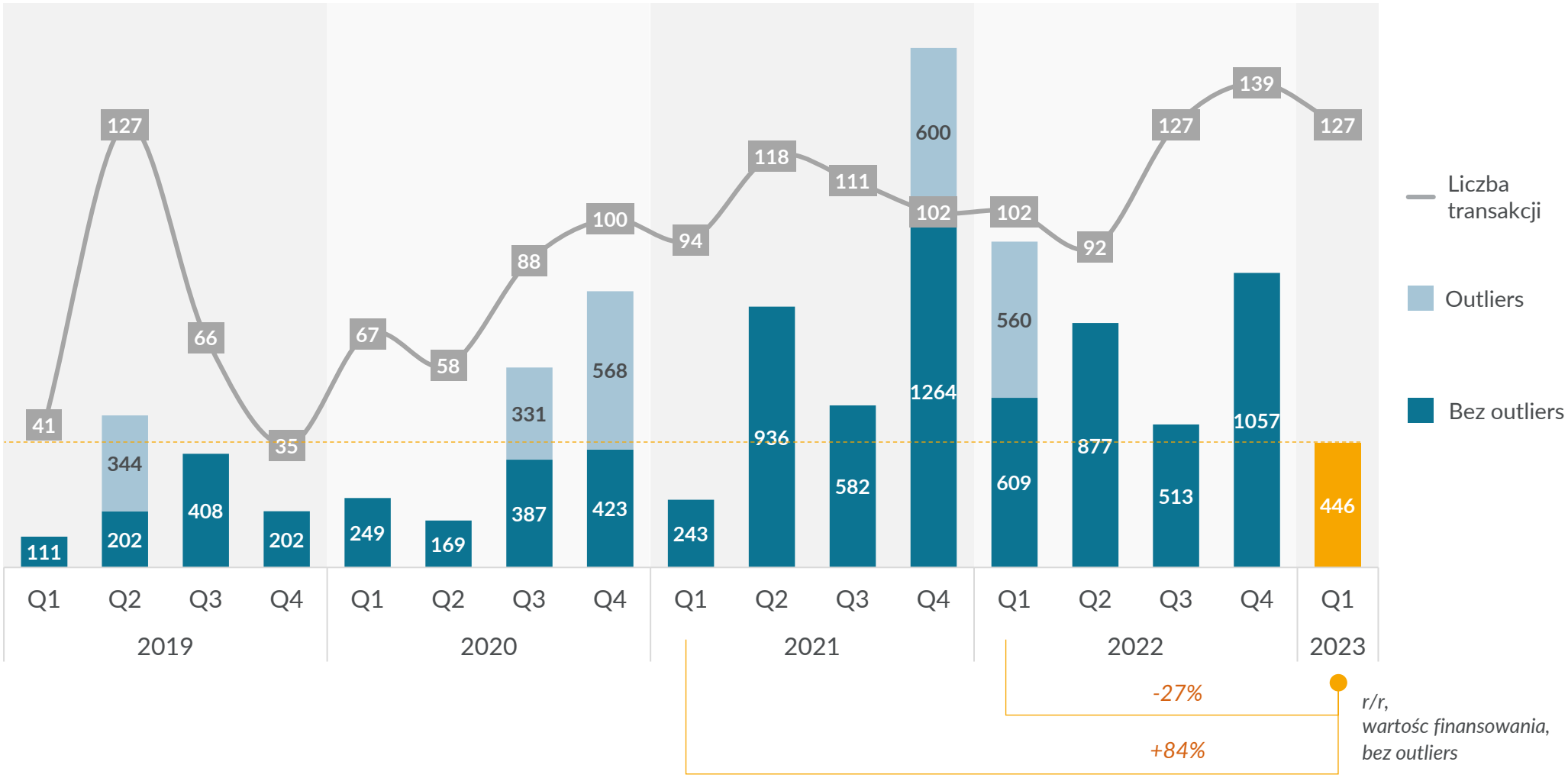
01

Raport

Inwestycje VC w Polsce 2019 – Q1 2023

PFR Ventures inovo vc

Kwartalnie, wartość i liczba transakcji (mln PLN)



Komentarze autorów

PFR Ventures inovo vc

Aleksander Mokrzycki
wiceprezes zarządu w PFR Ventures

Globalne (-54%) i europejskie (-66%) spadki wartości inwestycji w Q1 2023 objawiły się również w naszym ekosystemie. Odnotowaliśmy bardzo wysoką liczbę rund (127), ale większość z nich bazuje na krajowym kapitale zalążkowym. Obserwujemy mniejsze zainteresowanie funduszy zagranicznych, które zwyczajowo dostarczały kapitał w rundach A+. Tym samym, spada również średnia wartość inwestycji.

Polskie fundusze VC wciąż posiadają kapitał zalążkowy dla innowacyjnych projektów. Wyzwaniem dla założycieli spółek będzie przekonanie zagranicznych inwestorów. Nie jest to jednak niemożliwie – dowodzi temu chociażby runda Vue Storefront, który pozyskał blisko 100 mln PLN.

Warto zauważyć, że to czwarty z rzędu kwartał, w którym nie pojawia się żadna megarunda.

Karol Lasota
principal w Inovo VC

Aktywność na rynku jest mniejsza, widać to przede wszystkim w kurczącej się podaży projektów mimo utrzymującego się popytu ze strony inwestorów. Powodów może być wiele: negatywny szum informacyjny złożony z doniesień ekonomicznych i politycznych może odstraszać przyszłych przedsiębiorców. Z drugiej strony jesteśmy świadkami kolejnej rewolucji technologicznej, tym razem opartej na modelach LLM, która przyczynia się do nowej fali adopcji AI. Czy nie jest to idealny moment na zbudowanie własnego, globalnego biznesu?

Prawdopodobnie nadal trwa też proces docierania się sentymentu inwestorów i oczekiwań założycieli spółek. Jedni, w ślad za mnożnikami na NASDAQ, są bardziej konserwatywni w kwestii wycen spółek, drudzy pamiętają jak sytuacja wyglądała 1-2 lata temu i często chcą poczekać na lepszy moment do sprzedaży udziałów.

Komentarze autorów

PFR Ventures inovo vc

Małgorzata Ziemińska

p.o. dyrektora, Dział Funduszy Kapitałowych w Narodowym Centrum Badań i Rozwoju

Częściowy wpływ na ograniczoną aktywność funduszy VC mogła już generować sytuacja związana z SVB, która wprawdzie nastąpiła pod koniec 1Q 23, ale istotnie naruszyła fundamenty branży globalnie, co w połączeniu z konfliktem na Ukrainie i wysoką inflacją w Polsce wpływało na wstrzymanie, a nawet wycofywanie się z finansowania kolejnych rund.

Obecnie fundusze BRIdge Alfa (wsparcie z Funduszy Europejskich w ramach POIR) koncentrują się głównie na zarządzaniu swoim portfelem inwestycyjnym, aby efektywnie wyprowadzić spółki z fazy seed. Dlatego spodziewamy się w najbliższych kwartałach zwiększenia liczby procesów dezinwestycyjnych w ramach BRIdge Alfa, co powinno przełożyć się na zainteresowanie tymi projektami w kolejnych fazach inwestycji.

Paweł Chorąży

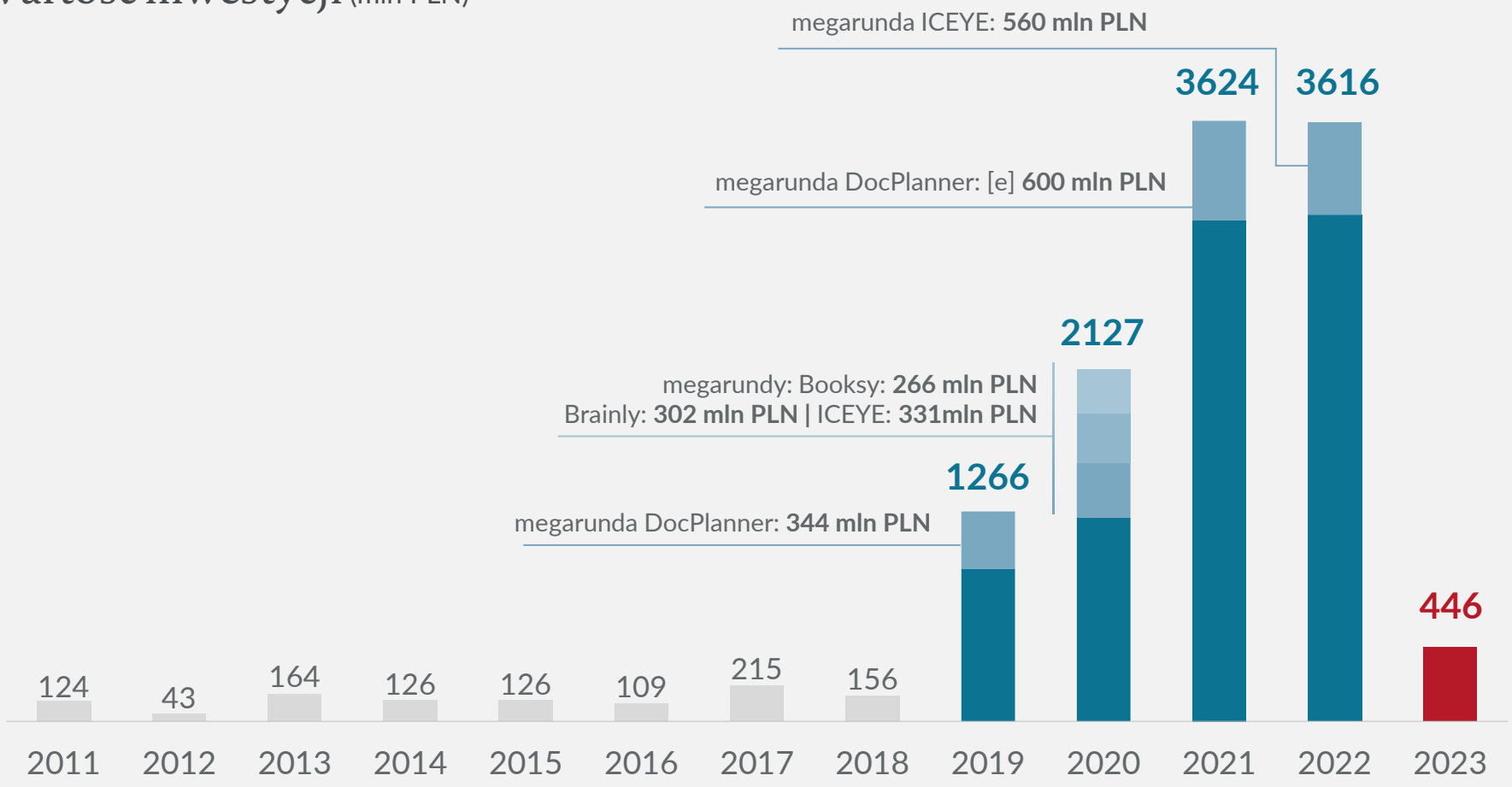
dyrektor zarządzający pionem funduszy europejskich w BGK

Obecna sytuacja makroekonomiczna niesie za sobą dużą niepewność, pomimo to odnotowaliśmy rekordową liczbę transakcji w porównaniu do poprzedniego roku. W Q1 2023 roku w ramach projektów na poziomie regionalnym zostało podjętych 8 decyzji inwestycyjnych, co stanowi prawie 30% liczby wszystkich decyzji inwestycyjnych za poprzedni rok. Cieszymy się tym wynikiem, ale uważamy, że ta tendencja może utrzymać się jedynie do końca Q3 2023 roku. Po czym możemy oczekiwać spadku liczby inwestycji, który w głównej mierze będzie wynikał z zakończenia okresu budowy portfeli inwestycyjnych Funduszy. Obecny poziom stóp procentowych oraz inflacja mogą utrudniać funkcjonowanie przedsiębiorców oraz funduszy VC. Pamiętajmy jednak, że jeszcze w tym roku rozpocznie się realizacja projektów kapitałowych w ramach FENG, co pozwoli polskiemu rynkowi VC złapać drugi oddech i osiągnąć kolejne rekordy.

Inwestycje VC w Polsce 2011 – Q1 2023

PFR Ventures inovo vc

Wartość inwestycji (mln PLN)

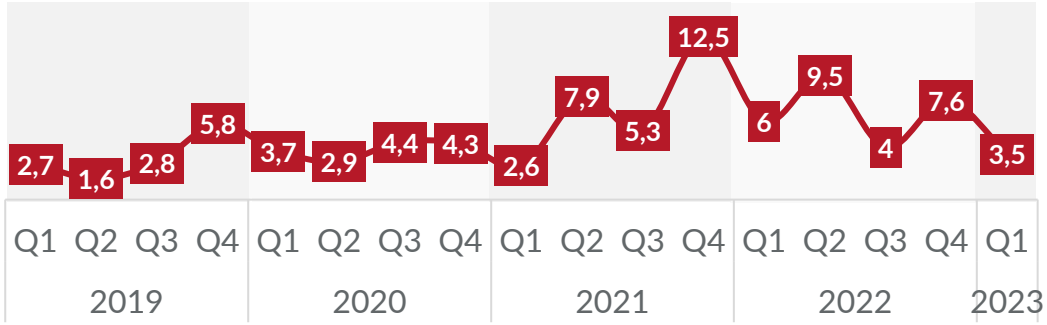


(1) Źródło dla archiwalnych danych 2011-2018: Invest Europe
(2) Celowo w zestawieniu osobno prezentujemy megarundy, które zaburzają statystyczny obraz (zobacz: obserwacja odstająca)
(3) Za megarundę uznajemy transakcję, która przekracza 10% wartości wszystkich inwestycji w danym roku

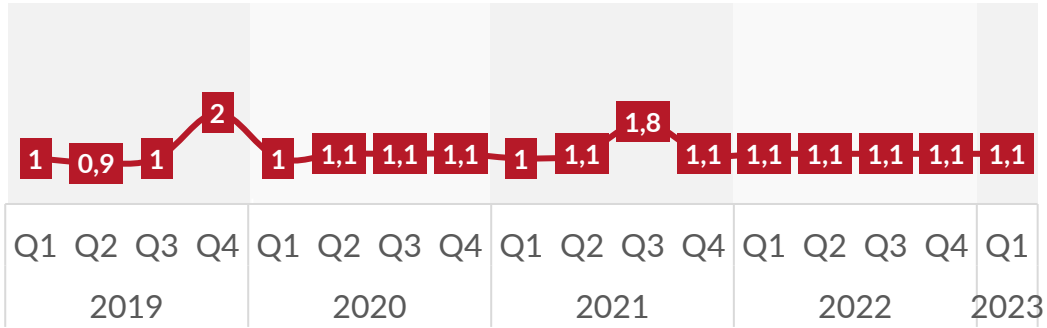
Inwestycje VC w Polsce 2019 – Q1 2023

PFR Ventures inovo vc

Kwartalnie, średnia wartość transakcji (mln PLN)



Kwartalnie, mediana wartości transakcji (mln PLN)



W obliczeniach dla średniej wartości transakcji nie uwzględnialiśmy outliers. W przypadku mediany, policzyliśmy wszystkie rundy

W pierwszym kwartale 2023 roku polski ekosystem VC odnotował znaczący spadek wartości transakcji w porównaniu z poprzednimi kwartałami (-58% względem Q4 2022). Wynika to w dużej mierze ze spadku średnich wartości pojedynczej transakcji tj. do poziomu 3,5 mln PLN z 7,6 mln PLN w ubiegłym kwartale, czyli o ponad połowę. Obraz rynku poprawia się nieco, gdy porównamy z bardziej odległymi okresami - w porównaniu z Q1 2021 roku średnia wartość transakcji wzrosła o 35%, podczas gdy łączna wartość o ponad 85%. Relatywnie duża liczba transakcji – 127 (spadek o 9% kwartał do kwartału), w większości których brały udział fundusze wpierane przez kapitał publiczny (PFR Ventures, NCBR, BGK) powoduje utrzymywanie się mediany w okolicach 1 mln PLN i świadczy o tym, że programy publiczne nadal odgrywają kluczową rolę w polskim ekosystemie inwestycyjnym (szczególnie na wczesnym etapie rozwoju).

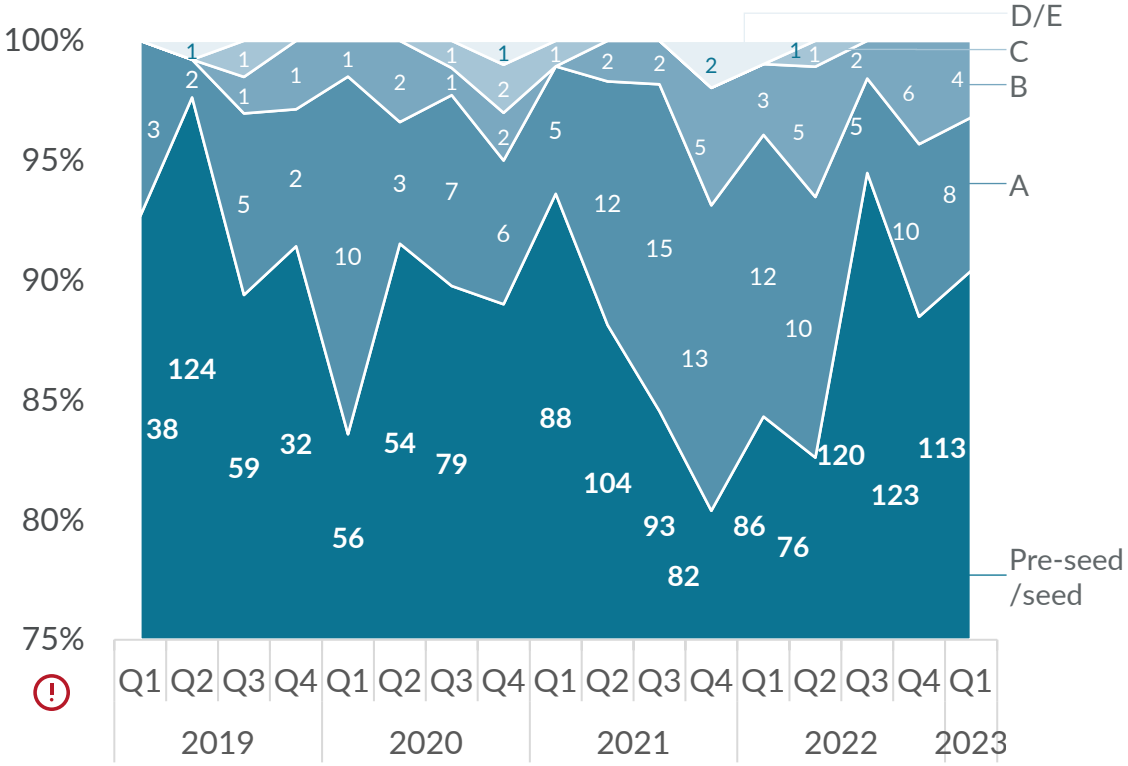
Radosław Kuchar
Investment Associate w PFR Ventures

Inwestycje VC w Polsce 2019 – Q1 2023

PFR Ventures inovo vc

Podział względem typu rundy

Kwartalnie, liczba transakcji z przybliżeniem na późniejsze rundy !



W przypadku braku definicji rundy przez startup/fundusz w momencie ogłoszenia transakcji, opieramy się na danych z Dealroom, PitchBook lub Crunchbase biorąc pod uwagę (a) historię finansowania spółki; (b) profil inwestora; (c) wielkość pozyskanego finansowania.

Podobnie jak w poprzednich kwartałach, w Q1 2023 zdecydowaną większość rund stanowiły inwestycje w startupy na wczesnym etapie rozwoju. Co ciekawe, ostatnio jest ich nominalnie jest ich relatywnie więcej niż w poprzednich ok. ~115 vs. ~90 / kwartał. Można by powiedzieć, że wracamy do zasiewu rynku, ale prawdopodobnie realną przyczyną wzrostów jest koniec okresów inwestycyjnych funduszy powiązanych z PFR oraz NCBR. Należy się więc spodziewać, że to stan przejściowy.

Jednakże, najważniejsze dla naszego rynku jest utrzymywanie poziomu około kilkunastu rund A oraz późniejszych. Dzieje się to pomimo spadku sentymentu inwestycyjnego wśród funduszy VC later-stage na całym świecie. To niezbity dowód na dojrzewanie polskiego ekosystemu startupowego i zbliżenie charakterystyki lokalnego rynku do tego u naszych zagranicznych partnerów.

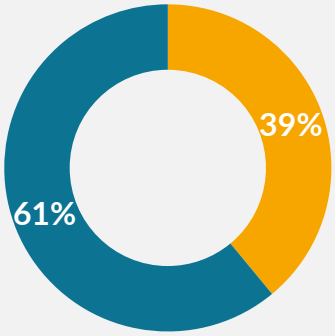
Maciej Małysz
partner w Inovo VC

Rodzaj kapitału

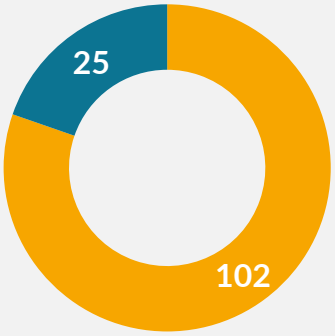
PFR Ventures inovo vc

Udział % środków prywatnych i publiczno-prywatnych w Q1 2023

Według wartości transakcji



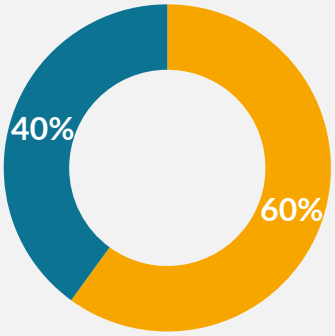
Według liczby transakcji



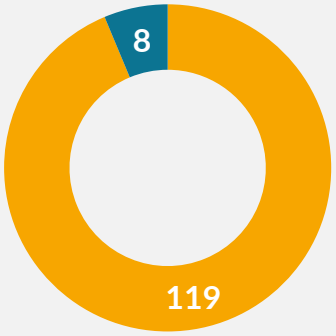
Kapitał publiczno-prywatny Kapitał prywatny

Udział % środków funduszy międzynarodowych i polskich w Q1 2023

Według wartości transakcji



Według liczby transakcji



Fundusze polskie Fundusze międzynarodowe

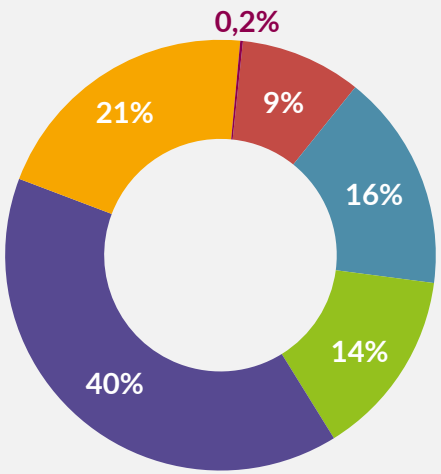
(1) Dana transakcja została przydzielona ze względu na dominujący w niej udział kapitału prywatnego lub publiczno-prywatnego
(2) Transakcje funduszy międzynarodowych uwzględniają wszystkie transakcje, w których uczestniczył co najmniej jeden międzynarodowy fundusz

Źródła kapitału

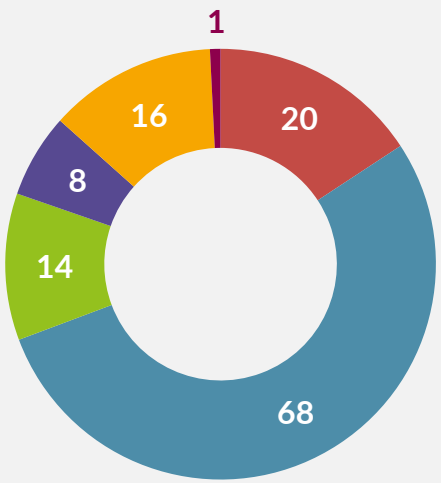
PFR Ventures inovo vc

Programy publiczne oraz kapitał prywatny w Q1 2023

Według wartości transakcji



Według liczby transakcji

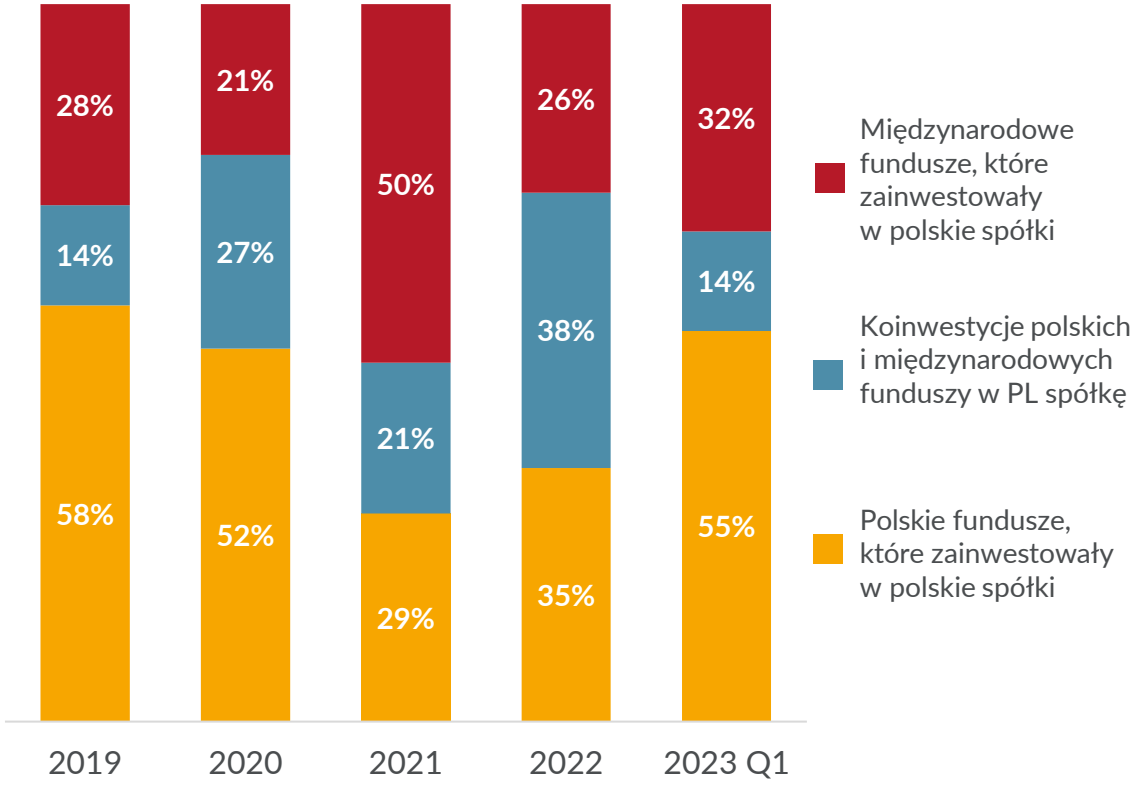


- PFR Ventures
- NCBR
- BGK
- międzynarodowy, prywatny
- polski, prywatny
- Spółki Skarbu Państwa

(1) Dana transakcja została przydzielona ze względu na dominujący w niej udział kapitału prywatnego lub publiczno-prywatnego
(2) Transakcje funduszy międzynarodowych uwzględniają wszystkie transakcje, w których uczestniczył co najmniej jeden międzynarodowy fundusz
(3) Część transakcji zaklasyfikowany do kategorii „PFR Ventures" pochodzi z programu PFR NCBR CVC współtworzonego z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju
(4) Część transakcji w kategorii „PFR Ventures" była też współfinansowana przez fundusze BGK lub Spółki Skarbu Państwa (np. Orlen VC)

Inwestycje i koinwestycje 2019 – Q1 2023

Według udziału w wartości transakcji



Powyższe zestawienie nie obejmuje transakcji outliers

PFR Ventures inovo vc

W ostatnim kwartale na polskim rynku VC można zauważyć spadek wartości transakcji, który w dużej mierze wynika ze spadku zdolności polskich startupów do pozyskiwania finansowania od zagranicznych inwestorów. Dane wskazują, że kapitał pochodzący od międzynarodowych funduszy, które zainwestowały w polskie spółki, stanowi jedynie 32% wartości wszystkich transakcji. Co więcej, ich udział wartościowy (140 mln PLN) zmniejszył się w porównaniu z Q4 2022 (322 mln PLN), a jedynie minimalnie wzrósł w porównaniu z Q1 2022 (117 mln PLN). Widać natomiast, że wciąż aktywni na rynku są polscy inwestorzy, którzy zainwestowali 245 mln PLN w Q1 2023, co jest wartością zbliżoną do tej z poprzednich kwartałów, za wyjątkiem rekordowych Q3 2022 i Q3 2021.

Warto zwrócić uwagę, iż procentowy udział poszczególnych inwestorów w finansowaniu pozostaje zbliżony do tego, który występował w latach 2019 i 2020. Sugeruje to, że na polskim rynku VC nie ma większych zmian w strukturze inwestorów. Problemem są przede wszystkim mniejsze kwoty, którymi zagraniczni inwestorzy zasilają polskie startupy.

Piotr Marszałek
analityk w PFR Ventures

Istotne transakcje Q1 2023

Rundy w podziale na progi inwestycyjne

	Inwestorzy	Spółka		Finansowanie	Runda*
20 – 100 mln PLN	Felix Capital, Creandum, Earlybird VC	Vue Storefront		94,2 mln PLN	A
	Vinci, Warsaw Equity Group	Contect		47,1 mln PLN	B
	Fidiasz EVC	HiProMine		34,5 mln PLN	post IPO
	Virgin Orbit	SatRevolution	NCBR	21,9 mln PLN	B
	Warsaw Equity Group, aniołowie biznesu	Occubee		20 mln PLN	B
10 – 20 mln PLN	Portfolion, Nunatak Capital	Giganci Programowania		16,5 mln PLN	Seed
	Ten Square Games	Gamesture Studio		11,9 mln PLN	A
	JR Holding	Noxo Energy		10 mln PLN	A
	Pointer.Capital, aniołowie biznesu	Samana Group		10 mln PLN	seed

*indywidualna klasyfikacja na bazie wartości pozyskanego kapitału w przypadku braku informacji lub zaburzonej kolejności rund

Wspierane przez Grupę PFR

NCBR Wspierane przez NCBR

02

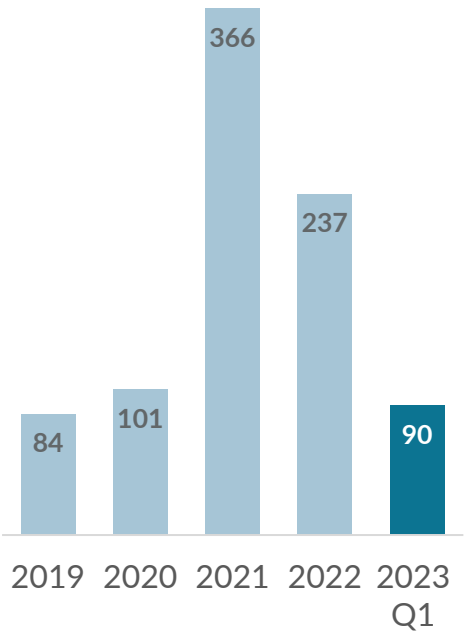
Case Studies

Aktywność polskich funduszy 2019 – Q1 2023

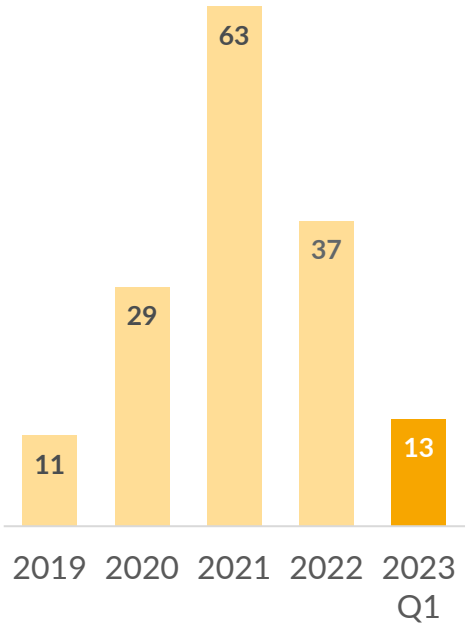
PFR Ventures inovo vc

Inwestycje polskich zespołów w zagraniczne spółki

Wartość transakcji
mln PLN



Liczba transakcji



Powyższe dane nie są ujęte w statystykach dotyczących polskiego rynku VC

Polskie fundusze VC coraz częściej inwestują w startupy zlokalizowane poza granicami naszego kraju. W Q1 2023 do zagranicznych spółek popłynęło ok. 90 mln PLN, co nie tylko jest drugą najwyższą kwotą w historii, lecz także prawie 4-krotnym wzrostem względem pierwszego kwartału 2022. Ma to związek z postępującą profesjonalizacją rynku i niedawnym zamknięciem kilku nowych, polskich funduszy o rekordowej kapitalizacji oraz regionalnych i paneuropejskich ambicjach. Polscy zarządzający, dzięki koinwestycjom z funduszami z zachodniej Europy czy USA, zbudowali też siatkę kontaktów i możemy się spodziewać się, że coraz częściej będą zapraszani do uczestniczenia w atrakcyjnych rundach za granicą. Pomimo spadku aktywności zagranicznych funduszy na polskim rynku VC i wartości ich inwestycji w Q1 2023, relacje polskich funduszy z VC z zagranicznymi powinny się przełożyć na wzrost inwestycji zagranicznych w naszym kraju w długim terminie.

Radosław Kuchar
Investment Associate w PFR Ventures

Najciekawsze transakcje: Vue Storefront

PFR Ventures inovo vc

Finansowanie i działalność spółki

01/2021 Seed	2021 Akceleracja	09/2021 A1	03/2023 A2
6 mln PLN	- mln PLN	69 mln PLN	94,2 mln PLN
SMOK VENTURES	Y Combinator	CREANDUM	felix
MOVENS CAPITAL		EARLYBIRD	CREANDUM
		SquareOne	EARLYBIRD
		MOVENS CAPITAL	SquareOne
		Aniołowie biznesu	Aniołowie biznesu

Główne rynki, na których spółka pozyskuje klientów

Źródło: dealroom, analiza PFR Ventures

Vue Storefront pozyskał 20 milionów dolarów kapitału, co było największą rundą finansowania w Polsce w Q1 2023. Jej liderem był brytyjski fundusz Felix Capital, a uczestniczyły w niej również Creandum, Earlybird oraz SquareOne. Platforma szybko stała się wiodącym rozwiązaniem composable commerce, a dzięki dodatkowemu finansowaniu znacząco zwiększyła szanse na bycie globalnym liderem kategorii Frontend as a Service.

Firma zwiększyła w ostatnim roku ARR o ponad 300% (klienci głownie pochodzą z USA i EU). Zatrudnia już ponad 100 osób w 10 krajach. Vue Storefront jest obecnie wykorzystywany do obsługi ponad 2200 sklepów na całym świecie.

Spółka pierwszą rundę finansowania pozyskała w Q1 2021 r. od Movens Capital i SMOK Ventures, a następczo od akceleratora Y Combinator. Na początku 2022 r. przeprowadziła rekordową rundę A w ramach której pozyskała 17,4 miliona dolarów. Obecna runda potwierdza potencjał regionu CEE do budowy szybko rosnących globalnych spółek technologicznych.

Artur Banach
partner w Movens Capital

Najciekawsze transakcje: Giganci Programowania

PFR Ventures inovo vc

Bootstrap zasilony kapitałem VC

Finansowanie i działalność spółki

2015 - 2023 Bootstrap	2023 Seed
- mln PLN	16 mln PLN
	PortfoLion
	Nunatak Capital

Ile musieliście sami zainwestować w rozwój spółki?

Radosław Kulesza, współzałożyciel Gigantów Programowania:

Nasza inwestycja początkowa zamknęła się w kwocie 12 tys. zł, więc złożyliśmy się na nią ze wspólnikami po 3 tys. zł, które zostały przeznaczone głównie na sprzęt. Później reinwestowaliśmy środki, a dodatkowym wkładem był oczywiście nasz czas. Do momentu tegorocznej rundy byliśmy w pełni bootstrapem, więc musieliśmy być rentowni od pierwszych miesięcy.

Jak szybko zaczęliście dostawać oferty od funduszy VC? Co było w nich kuszącego, a co odstraszającego?

Pierwszą ofertę dostaliśmy dość szybko, mniej więcej po pół roku działalności, ale skończyło się na rozmowach i z perspektywy czasu widzę, że było to dla nas korzystne. Kolejne pojawiły się dopiero po kilku latach przy okazji jednej z publikacji w mediach, ale na poważnie zaczęliśmy rozmawiać z funduszami jak już sami wewnętrznie ustaliliśmy, że chcemy wejść na ścieżkę VC.

To co widzę odstraszającego w niektórych funduszach to poziom kompetencji i zrozumienia biznesu wśród ich partnerów. Oczywiście nie dotyczy to wszystkich, bo przepaść między najgorszymi, a najlepszymi funduszami jest ogromna.

Jakiej rady udzielilibyście komuś, kto rozwijał start-up w 2015 roku i czy jest ona aktualna dla osoby, która robi to w 2023?

Z naszej perspektywy zawsze było to stawianie sobie wysoko poprzeczki i wytrwałe dążenie do celu. Myślę, że jest to rada ponadczasowa, aktualna nie tyko w 2015 i 2023 roku, ale i na kolejne lata.

Źródło: dealroom, analiza PFR Ventures

Analiza 131 prezentacji inwestorskich polskich start-upów

PFR Ventures inovo vc

Wybrane dane z publikacji

Informacje o modelu biznesowym

80 na 131

spółek umieściło w swoich prezentacjach przejrzysty opis modelu biznesowego (np. w postaci grafu).

Dane o wielkości rynku

84 na 131

tyle spółek zaprezentowało informacje o wielkości rynku

2x	40x	3x	39x
SAM	TAM	TAM	TAM
		SAM	SAM
			SOM

Analiza prezentacji inwestorskich polskich start-upów

Przeczytaj:

pfrventures.pl/pitch-deck

Źródło: analiza PFR Ventures

Exity: przejęcie Renters.pl przez Eneterprise Investors

Opis transakcji

Fundusz	Spółka	Kupujący
BVALUE	RENTERS.PL	Enterprise Investors

Wartość inwestycji

Wartość inwestycji bValue Fund nie została ujawniona

Zwrot z inwestycji (Cash-on-Cash)

Wskaźnik CoC dla bValue Fund wyniósł **x8**

Opis działalności Renters.pl

Renters to marketplace dla wynajmu krótkoterminowego apartamentów w miejscowościach turystycznych i w miastach w Polsce. Spółka zarządza wynajmem 2000 apartamentów, oferując właścicielom pełną obsługę rezerwacji, sprzątania i zarządzania komunikacją z klientami. Spółka dodatkowo wspiera w wyborze lokalizacji pod kupno nieruchomości w celu wynajmu krótkoterminowego oraz w procesie remontu i wystroju wnętrz.

Źródło: dane bValue Fund

PFR Ventures inovo vc

Renters.pl w ciągu ostatnich dwóch lat stał się perfekcyjną platformą do konsolidacji rozdrobnionego rynku zarządzania wynajmem krótkoterminowym. Imponujące wzrosty i wysoka rentowność spółki sprawiły, że spółka znalazła się na radarze największego funduszu private equity w regionie.

Ta transakcja jest szczególnie istotna w kontekście zmian zachodzących na rynku kapitałowym i pokazuje alternatywne ścieżki rozwoju dla startupów wspieranych kapitałem VC.

Jako fundusz inwestycyjny, naszym celem jest nie tylko zapewnienie odpowiedniego finansowania, ale również wsparcia merytorycznego i sieci kontaktów. Współpraca z założycielami Renters.pl była prawdziwą przyjemnością i jesteśmy dumni z tego, że mogliśmy wesprzeć ich w rozwoju i przyczynić się do osiągnięcia tak spektakularnych wyników.

Maciej Balsewicz
managing partner w bValue Fund

Exity: przejęcie PsiBufet przez Butternut Box

PFR Ventures inovo vc

Opis transakcji

Fundusz	Spółka	Kupujący
KOGITO ventures	PsiBufet	Butternut Box

Wartość inwestycji

Kogito Ventures: ~2 mln PLN
Koinwestujący aniołowie biznesu: ~2 mln PLN

Zwrot z inwestycji (Cash-on-Cash)

Wskaźnik CoC dla Kogito Ventures wyniósł **~3,5x**
(przed uwzględnieniem asymetrii zwrotu dla aniołów biznesu)

Opis działalności PsiBufet

PsiBufet.pl sprzedaje karmę dla psów w modelu subskrypcyjnym, z dostawą do domu. Karma jest przygotowywana ze świeżych składników przy użyciu receptur opracowanych przez dietetyków zwierzęcych. Karma oferowana jest w kilku wariantach, dopasowana do wielkości i potrzeb zdrowotnych psa i spełnia oczekiwania nawet najbardziej wybrednych pupili.

Piotrka poznaliśmy w 2019 dzięki założycielowi naszej spółki portfelowej. Miał już wtedy szczegółową wizję tego jakiej skali firmę chce zbudować, jak to zrobić i czego potrzebuje. Do inwestycji przekonał nas jego imponujący poziom przygotowania i profesjonalizmu. Piotr był wtedy po spotkaniach z założycielami największych podobnych firm na świecie i zbudował dzięki temu ogromną wiedzę. Owocem tych spotkań było także zaproszenie jako inwestora do PsiBufet.pl brytyjskiego Butternut Box, który po trzech latach zdecydował się na wykup pozostałych inwestorów.

Korzystając z zaplecza i operacyjnej doskonałości tak dużego partnera, PsiBufet.pl pod kierownictwem Piotra będzie kontynuował budowę największego dostawcy świeżej karmy dla psów w Polsce w modelu subskrypcyjnym.

Wojciech Niesyto
partner w Kogito Ventures

Źródło: dane Kogito Ventures

Infoshare 2023 Investor Meetup

PFR Ventures infoshare SpeedUp inovo

Spotkajmy się w Gdańsku!

24/05, 17:00
Olivia Business Centre

Temat główny Investor Meetup:

ClimateTech + networking

infoshare.pl

Kod rabatowy na Investor Pass:
Infoshare_PFR_15off

Podsumowanie

PFR Ventures inovo vc

Słowniczek

Międzynarodowy/zagraniczny zespół

Za „międzynarodowy fundusz” uznajemy taki, który w swoim zespole ma międzynarodowych partnerów lub bazuje na zagranicznym kapitale.

Aktywność na polskim rynku VC

Jako „aktywność na polskim rynku VC” interpretujemy: lokalne inwestycje (polski fundusz-polska spółka) oraz inwestycje zagraniczne (zagraniczny fundusz-polska spółka).

Czym jest polska spółka?

O doborze decyduje spełnienie 3 z 4 kryteriów:

- % pracowników zatrudnionych w PL
- Obecność PL foundera/co-foundera
- Obecność PL kapitału
- Samoidentyfikacja spółki

Źródła

Dane użyte do tego opracowania pochodzą z raportów wewnętrznych PFR Ventures, Banku Gospodarstwa Krajowego, Narodowego Centrum Badań i Rozwoju oraz Inovo VC. Część informacji pozyskana została z badań Invest Europe oraz doniesień medialnych i publicznych danych.

Kursy walut EUR/USD do PLN

Przyjęliśmy średni 3-miesięczny kurs dla większości statystyk. Wyjątkiem są strony poświęcone najciekawszym transakcjom, gdzie zaprezentowaliśmy kwoty, które pojawiły się w doniesieniach medialnych.

Więcej informacji:
kontakt@pfrventures.pl | 800 800 120

YOUR TURN!

inovo VC

Stay ambitious, **we have your back**

Jeśli budujesz coś wielkiego i chcesz dołączyć do społeczności najlepszych founderów w Polsce - daj nam znać!

pitch@inovo.vc

Mapa polskiego ekosystemu

PFR Ventures

inovo VC

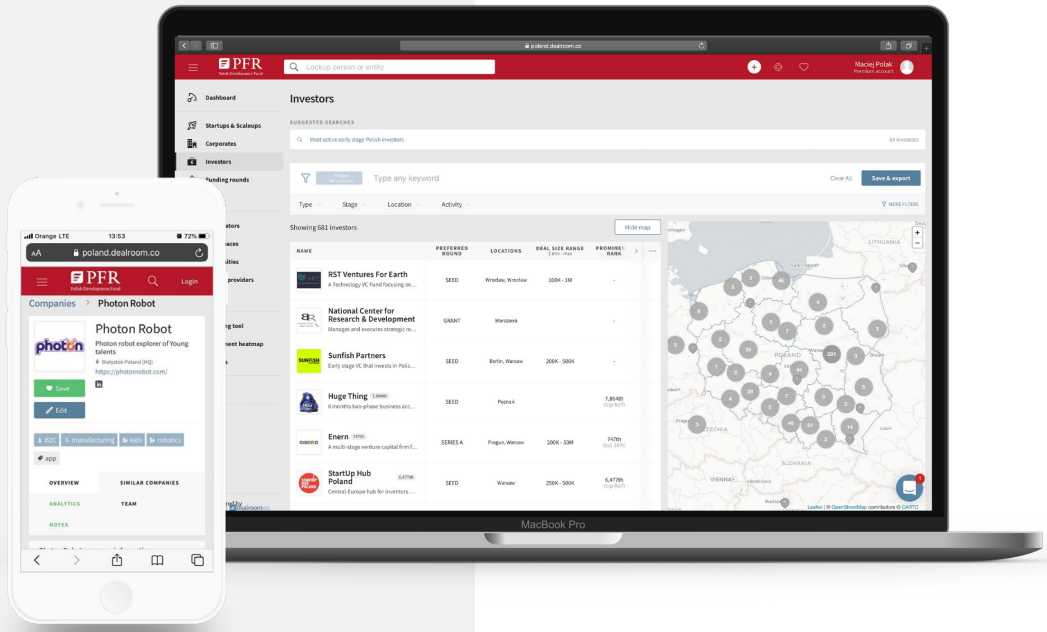
Wspólnie z Dealroom.co przygotowaliśmy mapę polskiego ekosystemu innowacji. Chcemy, aby obecne były na niej wszystkie fundusze i start-upy.

Jeżeli jeszcze nie dodałeś/-aś informacji o sobie, zrób to pod adresem:

startup.pfr.pl/ekosystem-innowacji

+3000
start-upów

+100
funduszy VC



dealroom.co × startup.pfr.pl

PFR Ventures

inovo vc